

Лед тронется

Члены областной комиссии по делам ГО и ЧС обсудили вопросы подготовки к ледоходу и паводку 2013 года



Сергей Капустин

Специалисты службы оперативного контроля за работой систем жизнеобеспечения совместно с Гидрометеоцентром провели оценку снежных запасов и ледовой обстановки на территории Кемеровской области.

Анализ замеров показывает, что толщина льда на реках юга области в среднем на уровне аналогичного периода прошлого года, а на реках севера даже на 5-10 см меньше. Практически на всех контрольных точках юга области лед рыхлый, имеет неоднородную структуру. Под снегом на льду стоит вода порядка 7-25 см. Высота снежного покрова в сравнении с аналогичным периодом прошлого года в среднем больше на 20-30 см.

То есть предположительно воды будет в 1,5 раза больше.

Определены все заторопные участки — их 49. Начата работа по распиливанию льда в районе Южно-Кузбасской ГРЭС, около железнодорож-

ных и автомобильных мостов. Определены даты проведения взрывных работ на реках у мостов.

В паводок на реках области будут работать более 60 гидрологических постов. Уже сейчас на территориях необходимо создавать мобильные аварийно-спасательные формирования, комплектовать их необходимой техникой, плавсредствами для успешного ведения спасательных работ и дополнительно заключать договоры с частными владельцами лодок на оказание услуг на случай большой воды. Кроме того, главам соседних «сухих территорий» традиционно поручено подготовить дополнительные резервные аварийно-спасательные отряды и технику: автомобили повышенной проходимости, моторные лодки, плавсредства, спасательные жилеты, фонари и мегафоны.

На местах уточняются списки жилых домов, попадающих в возможные зоны подтопления. А это более 14 000 строений. Вопрос по обязательному страхованию жизни, здоровья и имущества от стихийного бедствия актуа-

Страхование — единственный надежный способ защитить себя и свое имущество от непредвиденных неприятных событий, сопряженных с финансовыми затратами...

лен как никогда. Традиционно кузбасские власти готовы взять на себя часть затрат на страхование малоимущего населения области.

В прошлом году 2,1 миллиона рублей было выделено на страхование домов малообеспеченных и многодетных семей, одиноких пенсионеров и попавших в трудную жизненную ситуацию граждан. На эти деньги было за-

страховано 1 830 жилых домов в зоне возможного подтопления.

Страхование от половодья проводится в Кузбассе уже около десяти лет. В 2012-м региональные власти впервые застраховали наряду с малообеспеченными жителями еще три категории граждан: многодетных родителей, одиноких пенсионеров и людей, попавших в трудную жизненную ситуацию. Кроме того, на территории области были взяты под страховую защиту 82 объекта муниципального имущества, в том числе 13 школ, 5 детских садов, 5 больниц и фельдшерско-акушерских пунктов, 35 мостов, 7 дамб, 6 участков дорог. Областные власти договорились также с рядом страховых компаний, что для всех категорий кузбассовцев, которые проживают в зоне возможного подтопления, тарифы снижаются на 10-15%.

Как отмечает Ольга Бутковская, исполнительный директор страховой компании «СДС»:

— Несмотря на поддержку администрации и гибкий подход страховщиков, многие агенты сталкиваются с семьями, которые живут в зоне подтопления, но отказываются страховать свое имущество.

Хотя культура страхования у населения еще на невысоком уровне, в этом году страховщики отмечают: все большее число граждан не надеются на авось и страхуют свое имущество от паводка. В немалой степени этому способствует и позиция самих страховщиков.

— Страхование от паводка входит в полный пакет рисков, — комментирует ситуацию Нина Иус, начальник отдела массовых видов страхования Кемеровского филиала компании «Росгосстрах». — Клиенты классически выбирают страхование не от одного риска, например, только от паводка, а стараются защитить свое имущество от всех возможных рисков: от паводка, пожара, преступления против собственности и так далее. Договоры страхования в зоне возможного подтопления заключаются в течение года, но, если клиент не позаботился заблаговременно о защите своего имущества, в апреле страхование в данных зонах возможно с введением в договор страхования определенных ограничений.

Недавно за рулем

Ответы на актуальные вопросы начинающих и будущих водителей

Диана Платонова

— Какова максимальная выплата по ОСАГО?

— Для ДТП с участием двух автомобилей и отсутствием раненых лимит составляет всего 120 000 рублей.

— Каким образом начинающий водитель может увеличить максимальную выплату по ОСАГО за свой счет?

— Можно приобрести дополнительно полис — ДСАГО (добровольное страхование гражданской ответственности для владельцев транспортных средств). Размер дополнительного покрытия определяет сам клиент. В зависимости от возраста водителя, стажа вождения и страховой суммы вычисляется стоимость. Я решила проверить и узнать, во сколько мне обойдется ДСАГО, к примеру, в компании «Сибирский Дом Страхования». Небольшой стаж вождения и расширение ОСАГО до 500 000 рублей мне обойдется в 1 530 рублей в год. Стоимость ДСАГО страховые компании устанавливают разные.

— Выбираем школу вождения в Кемерове. В чем принципиальное отличие их курсов?

— Принципиального нет. Все автошколы утверждают, что процент сдачи экзаменов с первого раза у них большой, следовательно, и обучают профессионально. Информацию о рейтинге автошкол ГИБДД не предоставляет. Остается верить только отзывам на сайтах автошкол.

Условия обучения в автошколах приблизительно одинаковые, но отличия все же есть. Так, в автошколе «Автокласс» нужен паспорт, предоплата в 2 000 рублей. Лекции читаются в будние дни, но если у вас нет возможности посещать занятия каждый день, то в субботу вы можете прослушать курс лекций за всю неделю. Стоимость обучения 26 000 рублей, в нее входит теория, 50 часов вождения, внутренние экзамены и экзамены в ГИБДД.

Автошколы «Виразж» и «За рулем». Предоплата также 2 000 рублей. Стоимость обучения 25 000 рублей. Минус автошкол в том, что лекции читаются только по будням.

«Магистраль-авто». Стоимость обучения 25 130 рублей. Первый взнос — любая сумма в течение первой недели обучения. Лекции тоже читаются только по будням. Плюс автошколы в том, что действует программа обучения для людей с ограниченными физическими возможностями.

Во время обучения в автошколе может выясниться, что есть дополнительные условия обучения, поэтому следует внимательно читать договор.

ВТО. Новые риски

Для потребителей страховых услуг вступление России в ВТО — благо

Сергей Капустин

Отечественным страховым компаниям придется конкурировать с зарубежными, которые придут на наш рынок. А это всегда приносит позитивные плоды, так как в результате снижается стоимость страховых услуг, — уверяет Антон Силуанов, министр финансов РФ.

Сейчас в России действует около 50 страховых компаний с иностранным участием. В соответствии с российским законодательством их доля в уставном капитале не может превышать 49%. Рыночная доля всех страховых компаний с участием иностранного капитала оценивается в 5-6%. Однако существенную долю (до 50%) «иностранцев» инвестиций фактически составляют средства, реинвестируемые в экономику России из-за рубежа.

В целом российский страховой рынок (СР) играет относительно слабую роль в экономике страны. СР в России едва достиг уровня в 3% ВВП. Именно при таком уровне развития СР, по мнению его игроков, наиболее безболезненно открывать российский рынок для иностранных страховых компаний.

Государство на протяжении многих лет предпринимало протекционистские действия, направленные на защиту и укрепление национальной страховой системы. Это касалось введения запрета на работу по отдельным видам страхования, ограничения участия иностранцев в совокупном капитале отечественных страховщиков и так далее. В то же время на российском рынке работают представительства крупных зарубежных страховых компаний.

По условиям достигнутых договоренностей иностранным страховщикам открывать филиалы можно будет только через 9 лет после вступления

России в ВТО. Ведь в данный момент положение российских страховых компаний таково, что реально конкурировать с иностранными страховщиками, при устранении ограничений в их деятельности, сможет только первая десятка компаний, большинство из которых — крупные московские страховщики. В группу риска попадают мелкие и средние компании. Но, как считает их руководство, за установленный переходный период 9 лет компании успеют сформировать пакет услуг, способный конкурировать с иностранными страховщиками.

— По нашей оценке, сегодня в Кузбассе застраховано всего около 10% всех рисков, поэтому мы видим большие возможности развития местных компаний, — ответили «ФК» опрошенные представители СК.

Основной проблемой прихода филиалов иностранных компаний является вопрос защиты потребителя страхо-

вых услуг. Поскольку любой филиал, в отличие от материнской компании, становится «невидимым» для органов надзора за субъектами страхового рынка, фискальных ведомств и иных регуляторов финансовых рынков. Такие последствия для рынка и особенно для потребителей страховых услуг могут быть неприятными. Для недопущения этого ряд законодательных актов потребует изменения. В частности, закон «Об организации страхового дела в Российской Федерации».

Между тем ошибочно полагать, что иностранные страховщики очень стремятся попасть на российский рынок. Их отпугивает узость страхового рынка России, низкий уровень развития долгосрочных видов страхования, отсутствие страховой культуры у населения и общая неопределенность. Не нужно бояться конкуренции, нужно думать о том, как обеспечить равные условия для филиалов и суверенных компаний.